

継続は力なり! 7年連続開催の実績!

令和3年度[2021年度]

コザしん創業スクール

7期生募集!
申込締切
8/6(金)
定員20名

受講生に聞きました!
コザしん創業スクールの評価

Q コザしん創業スクールを利用した理由は?

- 1 価格が手ごろ
- 2 自分にあったコースがある
- 3 (運営元が)信頼できる

Q 現在の業種は?

IT、医療・福祉、飲食、製造、サービス、デザイン、教育、土業、内装、物流、鍼灸整骨院など

Q コザしん創業スクールの満足度は?

96%!
(大変満足84%、満足12%)

コザしん創業スクールを
数字で知る!

約3人に1人が開業!

これまでに受講生165名が受講。うち開業者は55名!

年代

20代~50代が中心
10代~70代まで!の受講実績あり!

男女比

これまでの受講生の男女比は
女性3:男性7

女性起業家の
参加も
増えてます!

第一線で活躍する
充実の講師陣!



(株)ビジョンプロジェクト
Be.アグリゲーター
棚原 秀樹氏



(一助)沖縄ITイノベーション戦略センター
ストラテジスト
兼村 光氏



(株)ノイズ・バリュー社
専務取締役/
コンサルティングディレクター
青木 元氏



遠山康英税理士事務所
税理士
遠山 康英氏



沖縄ガールズスクエア
代表
岩淵 裕子氏



BrandBuddyz合同会社
代表社員
照屋 寛樹氏



ファンシップ(株)
代表取締役 兼 レンアイ型®
採用コンサルタント
小宮 仁至氏

日程 8/28(土)~11/20(土) 全7日間

9/25および10/23はZoomによる
オンライン授業となります。

受講料 21,000円(税込)

対象者 創業予定・創業して間もない方
基本的なPC操作ができる方

申込締切 8/6(金) 定員20名

11/5までに一定の条件を満たした方への受講料の特典があります!
詳しくは担当者へお問い合わせください。
本スクールは新型コロナウイルス感染症対策を講じて開催します。
詳しくはコザ信用金庫ホームページをご覧ください。

コザ信用金庫ホームページの受講申込フォームまたは裏面の申込書に必要事項をご記入の上メール、FAXにてお申込ください。
申込多数の場合は、選考させていただきます。

お問い合わせ: 企業支援部
[担当]池原喜之・嘉数

tel.098-933-1137(代表) / fax.098-930-3328

shien@kozashinkin.co.jp www.kozashinkin.co.jp

Facebookも
チェック!



コザしん創業スクール

受講者の声!

創業の基礎となる
カリキュラムが細かく
設定されていました!

講師陣と内容が
素晴らしく、コスパが
非常に高かったです!

専門家と金融機関が
タッグを組んでいて
実践的です!

創業前に知っておくべき
知識や心構えを
履修できました!

卒業から創業まで
数年経ってもサポートを
してもらえました!



【6期生】
Yoga Shama
代表 伊藤 静香

何からどう始めていいかと不安だったころ知ったのが本スクールでした。ワークショップが多く、資金調達から事業計画まで創業に必要な内容がしっかり学べ、講師陣も第一線で活躍している方ばかり!また志の高い受講生同士で学びあうことで、この場でしか得られない貴重な体験、ご縁をいただきました。講師陣と事務局の皆さんの手厚いフォローのおかげで、受講から開業後も不安なく前向きに取り組んでいます。

カリキュラム内容

開催日程	テーマ	内容	講師	
1日目 8/28 [土]	10:00 ▼ 11:00	オリエンテーション 資金調達と 公的支援制度の活用	事務局(コザ信用金庫 企業支援部)	
	11:00 ▼ 12:00	新たな資金調達の 方法	沖縄ガールズスクエア 代表 岩淵 裕子 氏	
	12:00 ▼ 13:00	地域の創業者による 体験談	コザしん創業スクール卒業生 5期生 浦崎 直邦 氏	
	13:00 ▼ 14:00	昼食		
	14:00 ▼ 17:00	起業成功の鍵を握る 「目標実現力」	■経営のスキル・ノウハウ以前に大事なスキルを学ぶ ■目標に向かって行動する秘訣を知る ■思考と感情の活用術について学び、起業への一歩に繋げる	(株)ビジョンプロジェクト Be.アグリゲーター 棚原 秀樹 氏
2日目 9/11 [土]	10:00 ▼ 13:00	バリュープロポジション キャンパス	(一財)沖縄ITイノベーション戦略センター ストラテジスト 兼村 光 氏	
	14:00 ▼ 17:00	実践マーケティング (競合分析)	■ブランドとマーケティングの概念を学ぶ ■競争優位性と棲み分け優位性の発掘の為の競合分析の実践	(株)ノイズ・バリュー社 専務取締役 青木 元 氏
3日目 9/25 [土] Zoom 開催予定	10:00 ▼ 13:00	財務会計	■創業に必要な手続き ■個人事業主、法人の違い ■確定申告、会計について	遠山康英税理士事務所 税理士 遠山 康英 氏
	14:00 ▼ 17:00	創業時に効果的な 人材採用とチーム作り	■働き方の多様性と沖縄の労働事情のリアル ■創業時にやってはいけないチーム作り ■創業時でも定着する人材が集まるレンジ型採用	ファンシップ(株) 代表取締役 小宮 仁至 氏
4日目 10/9 [土]	10:00 ▼ 12:00	ビジネスプランの事例	■事業計画を作成する目的 ■実際に創業した事業計画の審査 ■金融機関での融資審査の目線	事務局(コザ信用金庫 企業支援部)
	12:00 ▼ 13:00	地域における 支援機関の活用	■創業支援事業計画について ■自治体・公的支援機関における支援	創業支援事業計画において連携している自治体の創業支援の担当者 沖縄県よろず支援拠点 コーディネーター 沖縄県信用保証協会 経営支援部 創業支援課の担当者
	14:00 ▼ 17:00	ビジネスプラン中間発表	■自分のビジネスプランを魅力的に伝える プレゼンテーション手法 ■論理的な話し方・伝え方 ■中間発表フィードバック	(株)ビジョンプロジェクト Be.アグリゲーター 棚原 秀樹 氏 (一財)沖縄ITイノベーション戦略センター ストラテジスト 兼村 光 氏 (株)ノイズ・バリュー社 専務取締役 青木 元 氏 遠山康英税理士事務所 税理士 遠山 康英 氏
	17:30 ▼ 18:30	STARTUP LAB LAGOON 見学	■沖縄市創業支援拠点見学(※希望者のみ)	STARTUP LAB LAGOON 担当者
5日目 10/23 [土] Zoom 開催予定	10:00 ▼ 13:00	やりたい起業の形を 整理整頓! あなたのビジネスの 価値を自分で知る	■自分が本当にやりたいビジネスを整理整頓する方法 ■お客さまに届けたい価値は何? 価値の見つけ方 ■お客さまのニーズも大事、さらに大切なことは自分の○○○	(株)ビジョンプロジェクト Be.アグリゲーター 棚原 秀樹 氏
	14:00 ▼ 17:00	ブランディング実習と SDGs	■「なりたい姿」と「あるべき姿」から導き出す ブランドコンセプトの作り方 ■プレスリリースの書き方 ■SDGsについての事例学習	(株)ノイズ・バリュー社 専務取締役 青木 元 氏
6日目 11/6 [土]	10:00 ▼ 13:00	ビジネスプランの検証	■アイデアを膨らませるフレームワーク活用の仕方	(一財)沖縄ITイノベーション戦略センター ストラテジスト 兼村 光 氏
	14:00 ▼ 17:00	デジタルマーケティング	■コロナ禍とデジタルマーケティング ■2時間でホームページを公開!	BrandBuddyz(同) 代表社員 照屋 寛樹 氏
7日目 11/20 [土]	10:00 ▼ 13:00	ビジネスプラン発表	■自分のビジネスプランを魅力的に伝える プレゼンテーション手法	(株)ビジョンプロジェクト Be.アグリゲーター 棚原 秀樹 氏 (一財)沖縄ITイノベーション戦略センター ストラテジスト 兼村 光 氏 (株)ノイズ・バリュー社 専務取締役 青木 元 氏 遠山康英税理士事務所 税理士 遠山 康英 氏
	14:00 ▼ 15:00	優良ビジネスプラン 選抜総選挙	■論理的な話し方・伝え方	
	15:00 ▼ 16:00	地域の創業者による 体験談	■コザしん創業スクール卒業後の活動について ■人的ネットワークの活用事例	コザしん創業スクール卒業生 5期生 大山 朝之 氏
	16:00 ▼ 17:00	コザしん創業スクール 閉講式	■卒業後の支援について ■優良ビジネスプラン選抜総選挙結果発表 ■コザしん創業スクール閉講式	事務局(コザ信用金庫 企業支援部)
	17:30 ▼ 20:30	※交流会※	■コザしん創業スクールを振り返って(※参加自由)	コザしん創業スクール7期生・講師・事務局


【5期生】
chimanois(オープン準備中)
代表 浦崎 直邦

創業セミナーを受ける事により、知識だけではなく同期の皆さんからの色々な協力、補助金の情報など、横のつながりができる事も大きなメリットだと感じました。セミナー受講後も、事務局の皆さんに創業計画書の肉付け、返済シミュレーションの考え方など細かくアドバイスやサポートをしていただき、創業支援資金の融資を受けられ、開業に向けて準備する事ができています。



【6期生】
ロジスティックジャパン株式会社
代表 吉良 裕幸

コロナの影響で17年勤めた会社を退職し、途方に暮れた自分を創業に導いてくれました。創業はとてモパワーが必要で、講師陣の熱意と他の受講生の思いから、そのパワーを吸収できました。卒業後も事務局の皆さんに様々なサポート(企業マッチングや融資等)をいただきました。特に講師陣と卒業生とのネットワークが一番大切で、これが後になってジワジワ効いています。

【受講申込書】 web申込フォームを ご利用の方はこちら!  http://www.kozashin.km.co.jp/csr/sougyo_school.html	氏名	フリガナ	生年月日	年 月 日
	住所	〒	当スクールを 知った経緯	<input type="checkbox"/> 取引店からの案内 <input type="checkbox"/> 支援機関からの案内 <input type="checkbox"/> 知人の紹介 <input type="checkbox"/> 新聞 <input type="checkbox"/> その他
	携帯		創業予定地	_____市・町・村 / 自宅
	E-mail	@	創業準備段階	<input type="checkbox"/> 創業準備中 <input type="checkbox"/> 創業__年目 <input type="checkbox"/> その他

※本スクールへの反社会的勢力の受講はお断りします。 ※新型コロナウイルスの感染拡大状況および受講申込状況によっては、開催を中止する場合がございますので、予めご了承ください。 ※カリキュラムは一部変更になる場合があります。 ※ご記入いただいた内容は本スクールの実施のために利用する他、当金庫からの各種連絡、情報提供の目的以外には利用致しません。 ※特定創業支援等事業による各種支援策を提供するため、ご記入いただいた内容を創業支援で連携する市町村および外部支援機関等第三者に提供する場合もございますので、予めご了承ください。